

## Key Account Manager Juridische sector



ADK LegalTech Solutions is een recent opgerichte joint-venture tussen de uitgeverijen die Keure en Anthemis, beiden gevestigde namen bij juridische professionals. Met LexNow bieden ze een nieuw online platform voor juridische documentatie. LexNow is een autonoom, evolutief en innovatief platform voor juridische professionals om te voldoen aan hun behoeften op het vlak van juridische documentatie en om hun expertise te verkrijgen. Voor meer info surf naar <https://www.lexnow.io/nl/> en [LexNow Lancering - die Keure](#)

### Meer informatie over deze vacature?

Contacteer Véronique Innegraeve via [veronique@introduce.be](mailto:veronique@introduce.be) of 0468 337 007

**Interesse?** Klik rechtstreeks op de 'solliciteerknop'.

Deze vacature wordt **exclusief** door Introduce behandeld

Volg je graag onze vacatures, ontdek ze op [www.introduce.be](http://www.introduce.be)

### Functiebeschrijving

Voor onze klant **ADK LegalTech Solutions**, aanbieder van **LexNow** - een online platform voor **juridische** professionals, zijn we om hun groei te realiseren in België, op zoek naar een **Key Accountmanager** voor B2B sales. In deze functie als Key Account Manager:

- Ben je de ambassadeur van LexNow voor **juridische** professionals in de Belgische markt.
- In samenwerking met de marketingafdeling van **die Keure** (Vlaanderen) en/of **Anthemis** (Wallonië) werk je aan naamsbekendheid en volg je leads op
- Ben je verantwoordelijk voor **omzetgroei** door contracten af te sluiten met advocatenkantoren en bedrijven voor **gebruik** van het **juridische platform**
- Bouw je verder aan je **netwerk** van contacten binnen de **juridische** sector en leg je afspraken met prospecten vast
- Focus je op het bouwen van lange termijn relaties met bestaande en nieuwe klanten
- In deze functie rapporteer je aan de CEO

### Profiel

- Je hebt minimum een bachelor op zak en beschikt bij voorkeur over een **algemene juridische** kennis en interesse
- Minimum 2 jaar ervaring in een **commerciële B2B functie**
- **Prospectie én netwerken** geven je energie
- Bij voorkeur vlot tweetalig Nederlands – Frans

### Ons aanbod

- Je komt terecht in een startup die geruggesteund wordt door twee gevestigde Belgische uitgeverijen **die Keure** en **Anthemis**.
- Deel uitmaken van een jonge en dynamische organisatie en hier mee vorm aan kunnen geven
- Een boeiende, veelzijdige functie met ruimte voor creativiteit en ondernemerschap.
- Je kan rekenen op een aantrekkelijk verloningspakket met bedrijfswagen en diverse extralegale voordelen

### Standplaats

- Combinatie van home-office en externe afspraken
- Werk je liever op kantoor? Ben je welkom op het kantoor in Sint-Pieters Woluwe of bij die Keure of Anthemis